

# Арматура для подвески ВОЛС и СИП Сделано в Подмоскowie

Рассказывает генеральный директор ООО "ПИКЕЙ" Д.И.Пермин

DOI: 10.22184/2070-8963.2024.123.7.32.33



Хорошо известно, что отечественные кабельные заводы доминируют на российском рынке оптических кабелей (ОК) и проводов СИП. В то же время в нашей стране долгое время рынок необходимой для подвеса и защиты ОК и СИП арматуры был занят преимущественно иностранными производителями или совместными предприятиями. Опыт быстро растущей подмосковной компании "ПИКЕЙ" показывает, что арматура, изготовленная на российском предприятии из отечественных материалов, ничуть не уступает импортной. О своем бизнесе корреспонденту ПЕРВОЙ МИЛИ рассказал генеральный директор ООО "ПИКЕЙ" Д.И.Пермин.

## Дмитрий Игоревич, как возникла компания "ПИКЕЙ", какова ее специализация сегодня?

Компания "ПИКЕЙ" начала свою работу в 2017 году. Основной целью учредителей был выпуск доступной по цене и при этом высококачественной продукции для строительства линий связи и линий электропередач, а саму компанию сделать устойчивой и развивающейся. Мы начинали, можно сказать, с одного станка, с одного изделия.

Если посмотреть на динамику развития нашего производства, то за период с 2021 по 2024 год мы увеличили производственные мощности в три раза. В нынешнем году запустили еще одну новую линию по спиральным зажимам, расширили складские мощности, увеличили парк погрузочно-разгрузочной техники.

В целом мы настроены на активный рост. Даже ребрендинг фирменного стиля говорит сам за себя: фирменная стрелка PIKEY символизирует (кроме крюка

узла крепления) еще и знак "больше". А все вместе это говорит о нашей принадлежности к рынку ВОЛС и СИП, об идеях роста и прогресса.

## Одна стрелка, а сколько смыслов! Расскажите о производственной базе вашей компании.

Она размещается в одном из промышленных центров Подмоскowie – городе Наро-Фоминске. За семь лет мы освоили в производстве большое количество продукции. Это узлы крепления, спиральные и анкерные зажимы, активное и пассивное оборудование для ОК и СИП. Мы смело можем сказать, опираясь на отзывы клиентов, что вся выпускаемая нашей компанией продукция, признана по качеству одной из лучших на российском рынке.

В настоящее время мы осваиваем выпуск анкерных и поддерживающих зажимов для различных ОК и СИП. Сейчас с уверенностью можем сказать, что мы нацелены на расширение производственного ассортимента

не только в сегменте ВОЛС, но и СИП. Для этого у нас есть современная высокотехнологичная производственная база: кузнечно-штамповочный цех, формовочный цех, цех литья пластмасс, сборочный цех, склады готовой продукции, а также квалифицированный инженерный состав: конструкторско-технологическое бюро, ОТК.

#### **Используются ли в производстве импортные материалы и комплектующие?**

Мы позиционируем себя на рынке как полностью российская производственная компания. Продукцию мы изготавливаем на 100% из отечественных материалов. Сотрудничаем с крупными и средними предприятиями производителями сырья и материалов: "Северсталь", НЛМК, ЕВРАЗ, СИБУР, ММК и др. Постоянно развиваем отношения в области качества поставок материалов.

#### **Сегодня в Подмосковье сложилась непростая ситуация с трудовыми ресурсами. Как вы решаете кадровый вопрос?**

Вы правы, ситуация действительно непростая. В первую очередь сегодня ощущается дефицит специалистов рабочих специальностей. Проведя анализ, в итоге мы решили создать собственную образовательную базу и, так сказать, воспитывать своих специалистов самостоятельно.

В настоящее время мы разрабатываем учебные блоки, которые помогут вновь пришедшим сотрудникам быстрее сориентироваться в специфике нашего производства. Кроме этого, мы практикуем систему наставничества и передачу опыта молодым специалистам.

#### **Сталкиваетесь ли вы на российском рынке с импортной арматурой? Каковы ваши конкурентные преимущества?**

Мы постоянно анализируем продукцию других компаний-производителей, изучаем новинки, посещаем выставки, форумы, конференции по всему миру, стремимся быть в курсе всего для того, чтобы в своих решениях применять лучшие конструкторские решения. Импортная линейная арматура широко присутствует на рынке, однако у нас есть свои сильные стороны.

Во-первых, это сроки поставки. Сегодня цикл поставки импортной арматуры может достигать до шести месяцев, а с учетом нынешней ситуации с санкциями, есть вероятность многократного увеличения срока. Сроки же поставки нашей продукции от одного дня до одного месяца в зависимости от объема.

Во-вторых, это цена. Наши цены максимально конкурентоспособные в сравнении с ценой на зарубежный аналог.

В третьих, качество нашей продукции не уступает импортной ни в чем.

#### **Расскажите о преимуществах ваших комплексных решений для строительства ВОЛС.**

Один из проектов компании, который активно развивается – это создание новых комплексных решений для строительства ВОЛС. Для чего создавать новые решения? Дело в том, что прогресс не стоит на месте. ОК постоянно совершенствуются, меняются их характеристики, идет бесконечный процесс оптимизации (прочность на разрыв, вес). При этом арматура никак не меняется на протяжении десятилетий.

Мы поставили перед собой цель пересмотреть конструкцию арматуры. Для строительства ВОЛС в городе, с применением кабеля до 10 кН, разработано комплексное решение СИТИ 10, а для строительства ВОЛС за городом, с применением кабеля до 3 кН – решение СИТИ 3.

Новые линейки имеют ряд преимуществ:

- сокращение затрат на строительство – во-первых, за счет использования новой арматуры, спроектированной с учетом достижения максимально эффективного коэффициента цена/качество, изготовленной с применением новых материалов и технологий производства, во-вторых, за счет более удобного и быстрого монтажа изделий;
- сокращение затрат на транспортировку и логистику – за счет более легкой и компактной конструкции, а также благодаря оптимальной упаковке;
- высокое качество как гарант надежности – продукция имеет паспорт качества, проходит необходимые испытания на заводе, а также имеет гарантию три года и эксплуатационный ресурс 20 лет.

#### **Есть у "ПИКЕЙ" альянсы с производителями оптического кабеля?**

По кабелю мы активно сотрудничаем с заводами-производителями в России и Китае. Оптический кабель – это основа всей ВОЛС. Сейчас в коллаборации с российской компанией мы запустили производство оптического кабеля под собственным брендом PIKEI. В нашем ассортименте большой выбор ОК для воздушного монтажа: от магистрального самонесущего кабеля до одноволоконного абонентского дроп-кабеля.

**Спасибо за беседу.**

С Д.И.Перминым разговаривал С.А.Попов